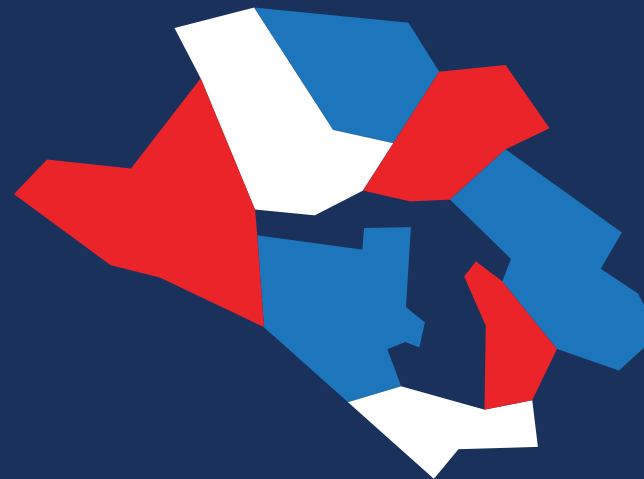


**мой
бизнес**
продвижение на экспорт
Краснодарский край



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК



Краснодарский
край

КРАЕВАЯ ПРОГРАММА «ЭКСПОРТНЫЙ БУСТЕР»

(Анализ экспортной зрелости, аудита, господдержки,
сопровождения и выхода на зарубежные рынки предприятий
муниципальных образований)

Краснодарский край 2022



ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ПРОЕКТА

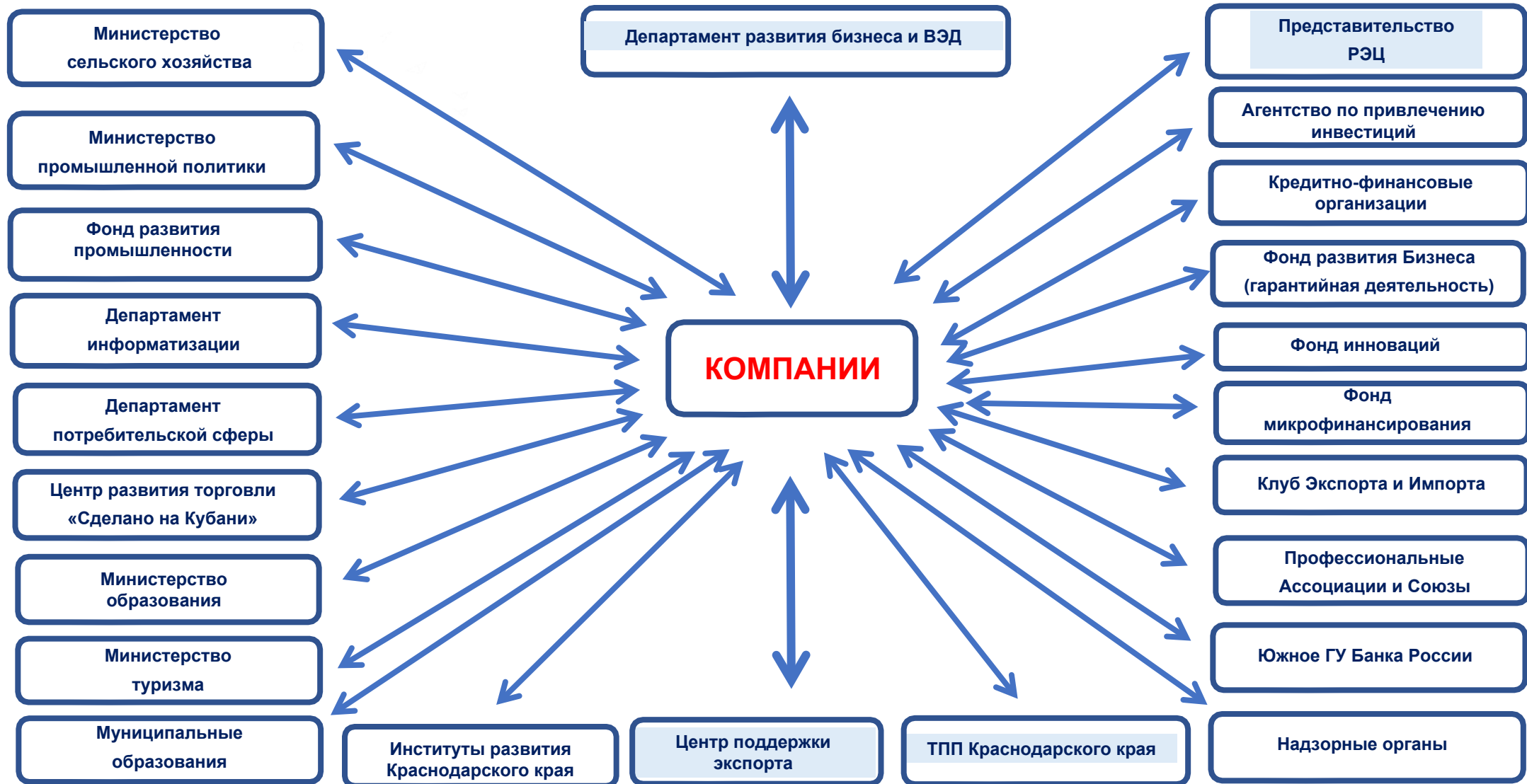
**Определить более 3 000
компаний Краснодарского
края обладающих
экспортным потенциалом для
освоения новых зарубежных
рынков**

**ПРОЕКТ
ЭКСПОРТНЫ
Й БУСТЕР**

**Выявить потенциальных экспортеров
и экспорт ориентированных
предприятий для расширения
географии поставок и увеличения
объемов товаров и услуг.**









ЗАДАЧА max X2
**Увеличить количество
экспортеров в 2 раза
к 2030 году**

УЧАСТНИКИ ПРОЕКТА



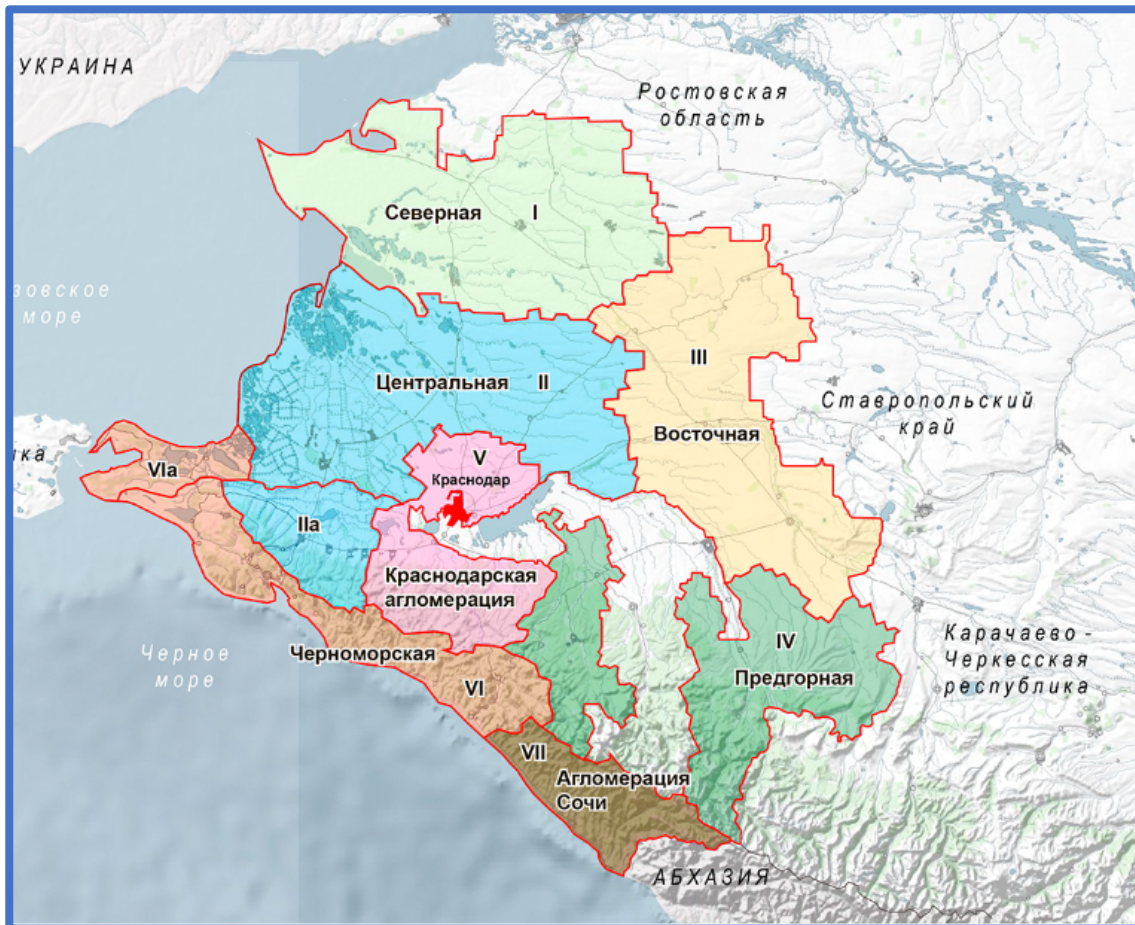


Приоритетные отрасли Краснодарского края

 АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС	 ВИНОГРАДАРСТВО И ВИНОДЕЛИЕ	 КУРОРТЫ И ТУРИЗМ	 ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС
 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ	 СТРОИТЕЛЬСТВО И ДЕВЕЛОПМЕНТ	 АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ	 ИТ И ИННОВАЦИИ

ОБЪЕКТЫ ПРОЕКТА





Северный экономический округ

- Ейский р-н
- Каневской р-н
- Крыловский р-н
- Кушевский р-н
- Ленинградский р-н
- Павловский р-н
- Староминский р-н
- Щербиновский р-н

Восточный экономический округ

- Армавир
- Белоглинский р-н
- Гулькевичский р-н
- Кавказский р-н
- Курганинский р-н
- Новокубанский р-н
- Новопокровский р-н
- Тбилисский р-н
- Тихорецкий р-н
- Успенский р-н

Предгорный экономический округ

- Апшеронский р-н
- Белореченский р-н
- Лабинский р-н
- Мостовский р-н
- Отрадненский р-н

Краснодарская агломерация

- Городской округ Краснодар
- Городской округ Горячий Ключ
- Динской р-н
- Северский р-н

Черноморский экономический округ

- Анапа
- Геленджик
- Новороссийск
- Туапсинский р-н
- Темрюкский р-н

Центральный экономический округ

- Красноармейский р-н
- Славянский р-н
- Калининский р-н
- Приморско-Ахтарский р-н
- Брюховецкий р-н
- Тимашевский р-н
- Кореновский р-н

Сочинская агломерация

- Выселковский р-н
- Усть-Лабинский р-н
- Крымский р-н
- Абинский р-н
- Город Сочи



ЭТАПЫ ПРОЕКТА

I ЭТАП - АНАЛИЗ ЭКСПОРТНОЙ ЗРЕЛОСТИ,
ОЦЕНКА АНКЕТ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ДЛЯ ВЫЕЗДА В МО,
АУДИТ ВОЗМОЖНОСТИ ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ

II ЭТАП - ВЫЕЗД СО СПЕЦИАЛИСТАМИ МО НА ПРЕДПРИЯТИЕ
ВНУТРЕННИЙ И ВНЕШНИЙ АУДИТ (ПРОИЗВОДСТВО-СБЫТ-МАРКЕТИНГ)
Заклучение соглашения сторон
ПОДГОТОВКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА И ДОРОЖНОЙ КАРТЫ
СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРОЕКТА НА ВСЕХ ЭТАПАХ
РЕАЛИЗАЦИЯ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

III ЭТАП - АНАЛИЗ ИСПОЛНЕНИЯ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

ДОРОЖНАЯ КАРТА





АНАЛИЗ ЭКСПОРТНОЙ ЗРЕЛОСТИ

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА

Экспортная экспресс диагностика позволяет предприятиям протестировать их готовность к экспортным операциям на различных рынках и в различных условиях.

Диагностика проводится в целях понимания и актуализации: бизнес-модели предприятия, экспортного потенциала продукции/услуги, целей и мотивов экспорта, стратегии выхода на зарубежный рынок, ценовой стратегии, способа продвижения и наличия необходимого опыта и специалистов экспортного отдела.

ВАЖНО! Начало работ возможно только после заполнения «Анкеты экспортной зрелости».

[Приказ Министерства экономического развития РФ от 25 сентября 2019 г. N 594 "Об утверждении требований к реализации мероприятия по созданию и \(или\) развитию центров поддержки экспорта](#)

Анкета для оценки экспортной зрелости компании	
Наименование компании:	
ИНН:	
1.	Конкурентоспособность на внутреннем рынке
1.1	<p>Как бы Вы оценили масштаб присутствия Вашей компании на внутреннем рынке в Вашем секторе?</p> <p>мы - лидер на российском рынке в нашем секторе - 4 балла; наша компания входит в 3-5 ведущих компаний в своем секторе в России - 3 балла; мы - лидеры в регионе и один из лидеров в стране - 2 балла; имеем достаточное присутствие в своем регионе, но не представлены в других регионах России - 1 балл; пытаемся закрепиться и создать присутствие в нашем секторе - 0,1 балла; имеем большую клиентскую базу по всей России - 4 балла;</p>
1.2	<p>Как широко Ваша компания охватывает внутренний рынок?</p> <p>имеем большую клиентскую базу в своем регионе и отдельных ключевых регионах страны - 3 балла; имеем большую клиентскую базу только в своем регионе - 2 балла; работаем с несколькими региональными / национальными заказчиками - 1 балл; работаем с небольшим количеством локальных клиентов - еще только формируем клиентскую базу - 0,1 балла</p>
1.3	<p>Насколько выросли продажи Вашей продукции / услуг за последние три года (в среднем в год)?</p> <p>более чем на 20% - 4 балла; на 11-20% - 3 балла; на 6-10% - 2 балла; менее чем на 5% - 1 балл; ноль или отрицательный рост - 0,1 балла</p>
1.4	<p>Какую долю Ваша продукция/услуга занимают сейчас на внутреннем рынке?</p> <p>свыше 30% - 4 балла; 15-30% - 3 балла; 11-14% - 2 балла; 5-10% - 1 балл; менее 5% - 0,1 балла</p>
1.5	<p>Является ли Ваша продукция/услуга конкурентоспособной на внутреннем рынке с точки зрения цен?</p> <p>высококонкурентная на фоне как местной, так и импортной продукции - 4 балла; достаточно конкурентная, и мы предпринимаем шаги по повышению нашей конкурентоспособности - 3 балла; в некоторой степени конкурентная - зарубежная продукция может представлять угрозу - 2 балла;</p>



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

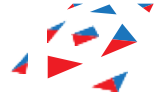
ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

ПОДБОР СПЕЦИАЛИСТОВ ДЛЯ ПОЛЕВЫХ РАБОТ

На основании данных полученных в ходе анализа брифа «Анкета экспортной зрелости» определяются основные драйверы которые будут способствовать успешному выходу на зарубежные рынки. Так же выявляются и зоны которые необходимо укрепить и усилить (качество товара – технологичность производства – сервисное обслуживание и логистика – маркетинг и продвижение).

Исходя из полученного анализа формируется команда специалистов-консультантов, для каждой компании с учетом индивидуальных и отраслевых особенностей, которые выезжают на предприятие, проводят аудит, диагностику и осуществляют сопровождение предприятия до момента реализации проекта и первой экспортной отгрузки. Состав специалистов утверждается РОИВ.



ВНУТРЕННИЙ И ВНЕШНИЙ АУДИТ

- **Оценка влияния глобализации на устойчивое развитие бизнеса;**
- **Оценка потенциала продукции на зарубежном рынке;**
- **Умение управлять бизнес-процессами в международном масштабе;**
- **Организация успешной коммуникации с зарубежными партнерами и государственными органами;**
- **Фокусирование на первоочередных задачах и контроль за их реализацией**



ПОДГОТОВКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА И ДОРОЖНОЙ КАРТЫ

- **РАЗРАБОТКА ЭКСПОРТНОГО БИЗНЕС ПЛАНА**

Разработка экспортного бизнес-плана необходима для определения настоящего статуса компании, задания сценария экспансии бизнеса и его реализации. Экспортный бизнес-план представляет собой процесс монтирования экспортной стратегии в функциональные обязанности коллектива компании.

Безвозмездное обучение и разработка бизнес-плана проводятся детально в рамках участия в акселерационной программе «экспортный форсаж», МВА программы «экспортный стандарт».

Заключение соглашения между сторонами.



СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРОЕКТА

- **ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КУРАТОРАМИ И НАСТАВНИКАМИ**

В Краснодарском крае можно воспользоваться государственной поддержкой институтов развития экспорта: ЦПЭ КК и подразделения РЭЦ, а так же финансовой поддержкой РОИВ (фонд микрофинансирования, займа «экспортер», займы фонда развития промышленности, субсидий Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, займы филиала МСП банка)

На федеральном уровне можно воспользоваться государственной поддержкой Министерства промышленности и торговли, Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, агента Правительства Российской Федерации-АО РЭЦ ВЭБ (ШЭ, ЭКСАР, ЭКСИМ БАНК).



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВОПРОСАМ ЭКСПОРТА

- организация и ведение экспортной деятельности
- таможенное оформление экспортных поставок
- организация логистики и оформление необходимой документации
- выход на новые зарубежные рынки

ПОИСК И ПОДБОР ЗАРУБЕЖНЫХ БИЗНЕС-ПАРТНЕРОВ

- поиск потенциальных покупателей за рубежом
- проверка деловой репутации контрагентов
- содействие в проведении деловых встреч и переговоров
- экспертиза экспортного контракта

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧАСТИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ВЫСТАВКАХ

- международные выставки за рубежом
- международные выставки в Российской Федерации
- аренда и застройка коллективных стендов
- техническое и лингвистическое сопровождение деловых переговоров

ОРГАНИЗАЦИЯ И ПРОВЕДЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ БИЗНЕС-МИССИЙ

- коллективные деловые поездки в иностранные государства
- посещение международных форумов, выставок и иных деловых мероприятий
- предварительная маркетинговая и организационная подготовка
- поиск зарубежных партнеров, организация встреч и переговоров
- техническое и лингвистическое сопровождение деловых переговоров

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА ЦПЭ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

ПРОДВИЖЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ЭКСПОРТА

- включение компании в каталог (реестр) экспортеров региона, продвигаемый за рубежом
- маркетинговые исследования иностранных рынков сбыта *
- размещение предложений компаний на электронных торговых площадках

ПЕРЕВОДЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- перевод на иностранные языки информационно-презентационных и рекламных материалов
- лингвистическое сопровождение организуемых мероприятий
- перевод на иностранные языки коммерческих предложений

ИНТЕРНЕТ-САЙТЫ *

- создание сайтов экспортно ориентированных компаний
- перевод на иностранные языки и адаптация сайтов
- модернизация существующих сайтов

ОБУЧЕНИЕ И ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

- проведение бесплатных семинаров, тренингов и обучающих курсов по экспортной тематике
- проведение обучающих модулей образовательного проекта АО «РЭЦ»
- проведение форумов, конференций и круглых столов
- Проведение подготовки экспортёров по программе «Экспортный форсаж»

Услуги оказываются на безвозмездной основе субъектам малого и среднего предпринимательства, зарегистрированным на территории Краснодарского края

* Услуги предоставляются субъектам МСП на условиях со финансирования расходов в пропорции 80% на 20% Центром и субъектом МСП соответственно



Контакты:

Центр поддержки экспорта Краснодарского края

Ротаренко Анатолий Степанович

+7 (918) 172-26-01, rotarenko@mail.ru

Адрес: 350911, Россия, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Трамвайная, 2/6, ТЦ "Меркурий", офис 407, сайт <https://kubanexport.ru/>

ВЭД ПОМОЩЬ https://t.me/+o8SBL8a_nxVhYWVi

